



IVETTE GUTIÉRREZ

Marketing Manager | Trade Marketing | Desarrollo Comercial | Estrategia

Profesional de Marketing y Desarrollo Comercial con sólida experiencia en Trade Marketing, Retail y estrategia de negocio. Combino visión estratégica, análisis de datos y capacidad de ejecución para desarrollar oportunidades, optimizar canales y generar crecimiento. Experiencia liderando equipos, presupuestos y proyectos multidisciplinarios, con foco en resultados y mejora continua.

CONTACTO

☎ +34 677 018 418

✉ igutierrez28@gmail.com

in [linkedin.com/in/ivette-](https://www.linkedin.com/in/ivette-gutierrez)

gutierrez

📍 Calle Huelva32, Barcelona,
España

SKILLS

Power BI -Power Query -
Excel - MySQL - Odoo -
AS400 -WordPress - Google
Analytics - SEO /GEO / AEO -
UX/UI - Canva - Adobe
Illustrator

SOFTSKILLS

Pensamiento crítico
Liderazgo
Adaptabilidad
Exigencia y orientación a
resultados

FORMACIÓN

Almarir Consultores

Gestión de Proyectos

Santader

Gestión de Proyectos y
Fundamentos de metodología
Agile

Barcelona Activa

Data Analytics

EXPERIENCIA PROFESIONAL

• TUK INFORMATICA S.L España | Mayo 2024 - Actualmente

Encargada de Marketing

WordPress & Web: Diseño, mantenimiento y optimización de rendimiento paginas web. **-SEO & Analytics:** SEO On-page y métricas con Google Analytics. **-Inbound Marketing:** Creación de contenidos blog, RRSS, Email Marketing y captación de leads. **Campañas Digitales:** Promoción de servicios TIC, soluciones digitales y Gestión de Bonos Kit Digital. **Nuevas Líneas de Negocio:** Análisis de viabilidad y evaluación para expansión de catálogo

• MADANI GRUPO SYSTEM S.L España| Sep. 2022 - Mayo 2026

Consultoria Independiente

• IIMPORTADORA FARMACEUTICA (IMFARSA) Nicaragua| Ene 2018 - Feb 2022

Trade Marketing

Estrategia Multicanal: Implementación nacional de Trade Marketing en Supermercados, Conveniencia, Farmacias, Tradicional y HORECA.

Liderazgo de Equipos: Estructuración desde cero de fuerza de ventas (45+ personas), perfiles, capacitaciones y KPIs. **Proyecto Sell-Out B2B:** Dirección integral de plan de desalojo de inventario, logística, material POP y personal de campo (Biopharma). **Analítica Comercial:** Monitoreo de categorías, tasa de Fillrate/Sell-Out y efectividad promocional junto a Gerencias de Marca y Ventas. **Gestión Operativa y Presupuesto:** Administración de presupuesto de Trade Marketing, inventarios, activaciones y material POP.

• PRODENICSA Nicaragua- MIS Implants | 2017

Ejecutivo de desarrollo de mercado | Médico - Dental

Desarrollo de Mercado, Gestión de Cartera & Canales, Análisis Comercial & KPIs, Eventos & Activaciones.

• UNICOMER S.A Nicaragua | 2011 - 2017

Coordinador de BTL

Liderazgo & KPIs: Dirección de equipo de campo (18 personas) con cumplimiento sostenido de métricas de rendimiento. **Activaciones BTL:** Ejecución de dinámicas comerciales en +70 tiendas a nivel nacional (La Curacao, Tropigas, RadioShack, Ópticas). **Gestión Logística:** Control de flota vehicular, rutas, combustible, viáticos e inventario de regalías. **Material POP:** Suministro y distribución logística de material publicitario para 4 cadenas nacionales. **Eventos & RRPP:** Organización integral de conferencias de prensa, aperturas de tienda, ferias y lanzamientos.

• GRUPO LAFISE Nicaragua | 2006 - 2010

Asesor Bancario

EDUCACIÓN

ESNECA Business School

Master of Business Administration - MBA, Business/Commerce, General

Universidad de Ciencias Comerciales (UCC Nicaragua) | 2006- 2011

Lic. Marketing y Publicidad